

**GAMBARAN STRATEGI PEMASARAN PENJUALAN PRODUK
ASURANSI KESEHATAN UNIT LINK DI PT. PRUDENTIAL LIFE
ASSURANCE CABANG GRESIK**

Laporan Tugas Akhir studi kasus ini disusun sebagai salah satu persyaratan menyelesaikan program pendidikan Diploma III di Program Studi D-3 Asuransi Kesehatan Jurusan Rekam Medis dan Informasi Kesehatan Politeknik Kesehatan Kemenkes Malang

**QURROTA'AYUN AZIZATUL PRATIWI NINGRUM
NIM. P17430193067**



**KEMENTERIAN KESEHATAN RI
POLITEKNIK KESEHATAN MALANG
PRODI D-3 ASURANSI KESEHATAN MALANG**

PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : QURROTA'AYUN AZIZATUL PRATIWI NINGRUM

NIM : P17430193067

Program Studi : D3 Asuransi Kesehatan

Jurusan Kesehatan Terapan Politeknik Kesehatan Kemenkes Malang

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa Laporan Tugas Akhir yang saya tulis ini benar-benar merupakan hasil karya saya sendiri, bukan merupakan pengambilan tulisan atau pikiran orang lain yang saya akui sebagai hasil tulisan atau pikiran saya sendiri.

Apabila dikemudian hari terbukti atau dapat dibuktikan Laporan Tugas Akhir ini hasil jiplakan, maka saya bersedia menerima sanksi atas perbuatan tersebut.

Mengetahui,

Pembimbing Utama

Malang, 07 Juli 2022

Rizki Mustika Riswari, S.ST, MPH

Qurrota'ayun A. P. N

NIP. 198604192009122001

LEMBAR PERSETUJUAN

Laporan Tugas Akhir oleh Qurrota'ayun Azizatul Pratiwi Ningrum NIM.
P17430193067 telah diperiksa dan disetujui untuk diujikan.

Malang, 07 Juli 2022

Pembimbing Utama



Rizki Mustika Riswari, S.ST, MPH

NIP. 198604192009122001