

**LEMBAR PENGESAHAN**

**STRATEGI PEMASARAN AGEN PT.PRUDENTIAL LIFE ASSURANCE  
DALAM MENDAPATKAN NASABAH ASURANSI KESEHATAN  
(Studi kasus dua agen PT. Prudential Life Assurance)**

Oleh :

**SEKARDINI RACHMA WIDYAASTOETI**

**NIM. P17430181005**

Telah dipertahankan di depan penguji pada tanggal 15 Februari 2021  
Dan dinyatakan telah memenuhi syarat

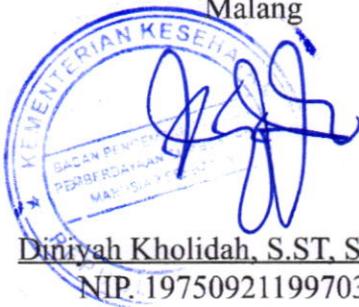
Pembimbing



Ngesti W. Utami, S.Kp, M.Pd  
NIP. 196801181992032001

Mengetahui,

Ketua Jurusan Kesehatan Terapan  
Politeknik Kesehatan Kemenkes  
Malang



Diniyah Kholidah, S.ST, S.Gz, MPH  
NIP. 197509211997032001

Ketua Prodi D3 Asuransi Kesehatan  
Politeknik Kesehatan Kemenkes  
Malang

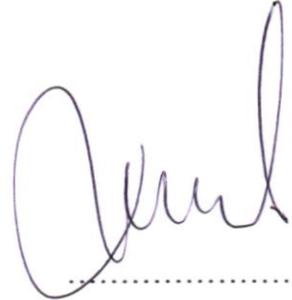


Ngesti W. Utami, S.Kp, M.Pd  
NIP. 196801181992032001

Laporan Tugas Akhir ini telah diuji dan dinilai  
Oleh panitia penguji pada tanggal 15 Februari 2021  
Program Studi D3 Asuransi Kesehatan  
Politeknik Kesehatan Kemenkes Malang

Panitia Penguji Laporan Tugas Akhir

Ketua : dr. Muzzamil, MMRS



.....

Anggota : Ngesti W. Utami, S.Kp, M.Pd



.....